



## Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL PRIMER TRIMESTRE DE 2017

### Puntos destacados

- SQM informó utilidades<sup>(1)</sup> por US\$103,2 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017.
- Durante los primeros tres meses del año, los ingresos alcanzaron los US\$531.9 millones, superando los ingresos informados para el primer trimestre de 2016.
- El margen de EBITDA<sup>(2)</sup> para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017, fue de aproximadamente 40,7%.
- Las ganancias por ADR totalizaron US\$0,39 para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017.
- SQM realizará una conferencia telefónica para discutir los resultados el jueves 18 de mayo, a las 10:00 am en NY (10:00 am en Chile).

Participantes en EE.UU.: 1-855-238-1018

Participantes fuera de EE.UU.: 1-412-542-4107

Webcast: <http://services.choruscall.com/links/sqm170518.html>

**Santiago, Chile. 17 de mayo de 2017.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017** de US\$103,2 millones (US\$0,39 por ADR), un aumento respecto a los US\$58,5 millones (US\$0,22 por ADR) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2016. El **margen bruto** <sup>(3)</sup> alcanzó US\$177.9 millones (33,5% de los ingresos) para los tres meses que finalizaron el 31 de marzo de 2017, superando los US\$113,6 millones (29,0% de los ingresos) registrados en igual período de 2016. Los **ingresos** totalizaron US\$531,9 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, un aumento de 35,8% en comparación a los US\$391,8 millones reportados para el mismo período de 2016.

El Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, declaró: "Los grandes volúmenes de ventas vistos durante el primer trimestre contribuyeron a nuestros sólidos resultados; nuestros volúmenes de ventas aumentaron en cada línea de negocio en comparación con el primer trimestre de 2016. Nuestra estrategia para aumentar las ventas de yodo está dando resultados; hemos reportado los mayores volúmenes trimestrales de yodo y derivados, que hemos visto en más de cinco años, y creemos que nuestro volumen de ventas en 2017, podría ser un 15% superior al reportado el año 2016".

"En la línea de negocio de potasio, los volúmenes de ventas aumentaron casi un 40% en comparación con el primer trimestre de 2016. Sin embargo, como se informó anteriormente, aún esperamos menores volúmenes de ventas durante este año. A pesar de que los precios de este trimestre fueron inferiores a los precios observados el año pasado en la línea de negocio de potasio y nutrición vegetal de especialidad, nuestras expectativas para este año son mejores ahora de lo que eran hace unos meses atrás. Además, vimos que el volumen de ventas de sales solares alcanzó 45.000 MT durante el primer trimestre, lo que impulsó los ingresos en la línea de negocio de los productos químicos industriales".

A continuación, agregó: "Durante el 2017 hemos visto un crecimiento de la demanda de litio más fuerte de lo que esperábamos anteriormente, ahora estimamos que el crecimiento de la demanda debería alcanzar aproximadamente el 14% este año. Frente a este nuevo escenario, creemos que para el resto del año el mercado podría mantenerse estrecho. Para satisfacer esta creciente demanda y aprovechar los precios sólidos del mercado del litio, hemos decidido ampliar nuestra capacidad de carbonato de litio en Chile de 48.000 a 63.000 MT/año. Estimamos que esta

expansión estará completa durante el segundo semestre de 2018, y requerirá aproximadamente US\$50 millones en gastos de capital".

## **Análisis de segmentos**

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de la línea de negocio de NVE para los tres meses que terminaron el 31 de marzo de 2017, totalizaron US\$138,1 millones, una disminución del 2,1% respecto a los US\$141,1 millones registrados durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2016.

### **Volúmenes de venta e ingresos por Nutrición Vegetal de Especialidad:**

|  |               | 2017         | 2016         | 2017/2016   |            |
|--|---------------|--------------|--------------|-------------|------------|
| <b>Volúmenes Totales NVE</b>                 | <b>Mton</b>   | <b>186,0</b> | <b>174,1</b> | <b>11,9</b> | <b>7%</b>  |
| Nitrato de sodio                             | Mton          | 5,5          | 4,5          | 1,0         | 23%        |
| Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico | Mton          | 116,8        | 102,2        | 14,5        | 14%        |
| Mezclas de especialidad                      | Mton          | 33,3         | 33,1         | 0,2         | 1%         |
| Otros fertilizantes de especialidad(*)       | Mton          | 30,4         | 34,3         | -3,9        | -11%       |
| <b>Ingresos NVE</b>                          | <b>MMUS\$</b> | <b>138,1</b> | <b>141,1</b> | <b>-3,0</b> | <b>-2%</b> |

(\*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

Los ingresos del primer trimestre en la línea de nutrición vegetal de especialidad fueron menores en comparación con el primer trimestre de 2016, con volúmenes de ventas ligeramente más altos que ayudaron a compensar los precios promedio más bajos. Los precios promedio se mantuvieron estables durante el primer trimestre de 2017 en comparación con el trimestre anterior, y creemos que los precios podrían permanecer planos durante el resto de este año.

Observamos una ligera disminución de los volúmenes de venta en el mercado de productos solubles en agua debido al retraso de la temporada en Europa, pero creemos que este mercado recuperará su crecimiento durante el segundo y tercer trimestre. Seguimos confiando en el futuro de los mercados de nitrato de potasio y fertilizantes de especialidad, y seguiremos invirtiendo para desarrollar y expandir el mercado.

El **margen bruto** del segmento de NVE representó aproximadamente un 16% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.<sup>(4)</sup>

### Yodo y sus derivados

Los ingresos de yodo y derivados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 fueron de US\$68,6 millones, experimentando un aumento del 17,6% respecto a los US\$58,3 millones generados en el mismo período de 2016.

### **Volúmenes de venta e ingresos por Yodo y Derivados:**

|                                  |               | 2017        | 2016        | 2017/2016   |            |
|----------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|------------|
| Yodo y Derivados                 | Mton          | 3,4         | 2,4         | 1,0         | 44%        |
| <b>Ingresos Yodo y Derivados</b> | <b>MMUS\$</b> | <b>68,6</b> | <b>58,3</b> | <b>10,3</b> | <b>18%</b> |

Los mayores ingresos correspondientes al yodo fueron el resultado de un mayor volumen de ventas en el primer trimestre de 2017, comparado con el cuarto trimestre de 2016. En los primeros tres meses de este año, vimos una tendencia a la baja en el precio del yodo, con precios promedio que cayeron a aproximadamente US \$20/kilogramo, una disminución de alrededor del 18% en comparación con los precios promedio observados en el primer trimestre de 2016. Durante los últimos meses, hemos visto que los precios se han estabilizado.

El volumen de ventas durante los tres primeros meses de 2017 alcanzó los 3.400 MT, aproximadamente un 44% superior al volumen de ventas observado durante el primer trimestre de 2016. Los volúmenes de ventas en el primer trimestre de 2017 fueron más altos de lo esperado, y los volúmenes de ventas totales para el año podrían ser aproximadamente 15% más altos, en comparación con los de 2016. De acuerdo con nuestra estrategia actual para el yodo, nuestros mayores volúmenes de ventas nos permitirán, durante 2017, aumentar nuevamente nuestra cuota de participación de mercado.

El **margen bruto** del segmento de yodo y sus derivados representó aproximadamente un 5% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

#### Litio y sus derivados

Los ingresos por ventas de litio y derivados totalizaron US\$155,9 millones durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017, un aumento del 97,6% respecto a los US\$78,9 millones para 2016.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por Litio y Derivados:**

|                                   |               | <b>2017</b>  | <b>2016</b> | <b>2017/2016</b> |            |
|-----------------------------------|---------------|--------------|-------------|------------------|------------|
| Litio y Derivados                 | Mton          | 12,3         | 10,9        | 1,4              | 12%        |
| <b>Ingresos Litio y Derivados</b> | <b>MMUS\$</b> | <b>155,9</b> | <b>78,9</b> | <b>77,0</b>      | <b>98%</b> |

El mercado del litio podría superar las expectativas durante 2017, ya que creemos que el crecimiento en la demanda podría ser de alrededor del 14% este año. Se espera que la tasa de crecimiento de la oferta sea similar al crecimiento de la demanda y, por lo tanto, que los precios del mercado puedan mantenerse relativamente estables durante la segunda mitad del año.

Esta tendencia de precios, junto con mayores volúmenes de ventas, impactó nuestros ingresos en el primer trimestre de 2017. A pesar de que nuestros volúmenes de ventas aumentaron un 12% durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, en comparación con los de 2016, esperamos que nuestros volúmenes de ventas anuales se mantengan similares a los registrados durante 2016.

El **margen bruto** del segmento de litio y sus derivados representó aproximadamente un 60% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

#### Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por ventas de cloruro de potasio y sulfato de potasio para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 totalizaron US\$109,0 millones, un aumento del 29,3% respecto a los US\$84,3 millones informados para igual período de 2016.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:**

|   |               | <b>2017</b>  | <b>2016</b> | <b>2017/2016</b> |            |
|---|---------------|--------------|-------------|------------------|------------|
| Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio                 | Mton          | 395,1        | 285,2       | 109,9            | 39%        |
| <b>Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio</b> | <b>MMUS\$</b> | <b>109,0</b> | <b>84,3</b> | <b>24,7</b>      | <b>29%</b> |

Hemos visto un aumento del 39% en el volumen de ventas en el primer trimestre de 2017, en comparación con el primer trimestre de 2016. El aumento de los volúmenes de ventas observado durante los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017 en comparación con el mismo período de 2016, se debió a la baja de la existencia y mayores ventas en Brasil a principios de año. Los precios promedio de la línea de negocio de cloruro de potasio y sulfato de potasio cayeron aproximadamente 7% durante el primer trimestre de 2017, en comparación con el mismo período en 2016, alcanzando los US \$276/MT. Sin embargo, los precios promedio se recuperaron ligeramente a finales de 2016 y esta

tendencia se mantuvo en el primer trimestre de 2017, siendo los precios promedio aproximadamente 6% más altos en el primer trimestre de 2017 que en el último trimestre de 2016.

Estimamos que la demanda mundial de cloruro de potasio durante 2017 puede aumentar en 2 millones de toneladas, superando los 60 millones de toneladas para el año. Tendremos una mejor visibilidad en el mercado y en los precios del cloruro de potasio, una vez que se cierren los contratos entre los mayores productores y los clientes chinos. Como se informó anteriormente, nuestro enfoque en la producción de litio conducirá a una disminución en la producción de cloruro de potasio durante 2017, lo que resulta en aproximadamente una reducción de 15% en los volúmenes de ventas de potasio.

El **margen bruto** del segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente un 8% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

#### Químicos Industriales

Los ingresos por ventas de químicos industriales para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017 alcanzaron US\$51,8 millones, una aumentación del 205,5% respecto a los US\$16,9 millones para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2016.

#### **Volúmenes de venta e ingresos por químicos industriales:**

|                                       |               | 2017        | 2016        | 2017/2016   |             |
|---------------------------------------|---------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| Nitratos Industriales                 | Mton          | 64,7        | 20,4        | 44,3        | 217%        |
| <b>Ingresos Químicos Industriales</b> | <b>MMUS\$</b> | <b>51,8</b> | <b>16,9</b> | <b>34,8</b> | <b>206%</b> |

Los ingresos en la línea de negocio de productos químicos industriales aumentaron como resultado de un mayor volumen de ventas, liderado por las ventas de sales solares, las cuales alcanzaron aproximadamente 45.000 MT. Los precios para los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2017 se cayeron ligeramente en comparación con los tres meses finalizados el 31 de marzo de 2016.

El **margen bruto** del segmento de químicos industriales representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017.

#### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos por venta de otros fertilizantes *commodity* y de otros ingresos, alcanzaron US\$8,6 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, lo que indica una disminución al comparar con los US\$12,3 millones del mismo período de 2016.

#### **Información Financiera**

##### **Costo de Ventas**

El costo de ventas, excluyendo la depreciación, alcanzó US\$293,4 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, un aumento de 34,5% respecto a los US\$218,1 millones informados para el mismo período de 2016. Este incremento refleja los volúmenes de venta significativamente mayores, reportados en el primer trimestre de 2017.

##### **Gastos Administrativos**

Los gastos administrativos totalizaron US\$22,2 millones (4,2% de los ingresos) para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, comparados con los US\$18,1 millones (4,6% de los ingresos) reportados para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2016.

#### **Indicadores Financieros**

##### **Gastos Financieros Netos**

Los gastos financieros netos para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 fueron de US\$10,3 millones, comparados con los US\$13,1 millones reportados para igual período de 2016.

### **Gastos por Impuesto a la Renta**

Durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017, los gastos por impuesto a la renta alcanzaron US\$43,3 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 29,6%, y se comparan con gastos por impuesto a la renta de US\$24,0 millones durante los tres meses terminados el 31 de marzo de 2016. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 24,0% durante 2016, y fue incrementada a 25,5% durante 2017.

### **Otros**

### **EBITDA**

El EBITDA fue de US\$216,3 millones para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2017 (margen de EBITDA de 40,7%), comparado con los US\$155,7 millones registrados durante el mismo período de 2016 (margen de EBITDA de 39,7%).

#### **Notas:**

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos.
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Una porción significativa del costo de ventas de SQM corresponde a costos relacionados con procesos de producción compartidos (minería, lixiviación, etc.), los que se distribuyen entre los diferentes productos finales. Para estimar el margen bruto por línea de negocio en ambos períodos cubiertos por el presente informe, la Compañía utilizó criterios similares para asignar los costos compartidos entre las diferentes áreas de negocio. Esta distribución de margen bruto debe ser utilizado solamente a modo de referencia como una aproximación general de los márgenes por línea de negocio.

## Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sqm.com](mailto:gerardo.illanes@sqm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sqm.com](mailto:kelly.obrien@sqm.com)  
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / [carolyn.mckenzie@sqm.com](mailto:carolyn.mckenzie@sqm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sqm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sqm.com)  
Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sqm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sqm.com)  
Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sqm.com](mailto:tamara.rebolledo@sqm.com) (Zona Norte)

## Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a períodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

## Balance

| <i>(en millones de US\$)</i>            | <i>Al 31 de mar.<br/>2017</i> | <i>Al 31 de dic.<br/>2016</i> |
|---|-------------------------------|-------------------------------|
| <b>Activos corrientes totales</b>       | <b>2.400,0</b>                | <b>2.332,2</b>                |
| Efectivo y equivalente al efectivo      | 511,8                         | 514,7                         |
| Otros activos financieros corriente     | 353,9                         | 289,2                         |
| Cuentas por Cobrar (1)                  | 480,8                         | 451,0                         |
| Existencias                             | 959,3                         | 993,1                         |
| Otros                                   | 94,2                          | 84,3                          |
| <b>Activos no corrientes totales</b>    | <b>1.849,4</b>                | <b>1.886,4</b>                |
| Otros activos financieros no corrientes | 19,9                          | 14,1                          |
| Inversiones Empresas Relacionadas       | 128,4                         | 133,1                         |
| Propiedad, planta y equipos             | 1,490,9                       | 1,532,7                       |
| Otros activos no corrientes             | 210,3                         | 206,5                         |
| <b>Total Activos</b>                    | <b>4.249,5</b>                | <b>4.218,6</b>                |
| <b>Pasivos corrientes total</b>         | <b>665,3</b>                  | <b>580,3</b>                  |
| Otros pasivos financieros corrientes    | 158,8                         | 179,1                         |
| Otros                                   | 506,4                         | 401,2                         |
| <b>Total pasivos no corrientes</b>      | <b>1.328,2</b>                | <b>1.331,0</b>                |
| Otros pasivos financieros no corrientes | 1.063,6                       | 1.093,4                       |
| Otros                                   | 264,6                         | 237,6                         |
| Patrimonio antes de interés minoritario | 2.195,0                       | 2.246,1                       |
| Interés Minoritario                     | 61,0                          | 61,2                          |
| Total Patrimonio                        | 2.256,0                       | 2.307,3                       |
| <b>Total Pasivos y Patrimonio</b>       | <b>4.249,5</b>                | <b>4.218,6</b>                |
| Liquidez (2)                            | 3,6                           | 4,0                           |

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

| <b>Estado de Resultados</b>                      |                         |                | <i>Acumulado al 31 de marzo</i> |                |
|--|-------------------------|----------------|---------------------------------|----------------|
| <i>(en millones de US\$)</i>                     | <i>Primer trimestre</i> |                | <b>2017</b>                     | <b>2016</b>    |
|  | <b>2017</b>             | <b>2016</b>    |                                 |                |
| <b>Ingresos</b>                                  | <b>531,9</b>            | <b>391,8</b>   | <b>531,9</b>                    | <b>391,8</b>   |
| Nutrición Vegetal de Especialidad <sup>(1)</sup> | 138,1                   | 141,1          | 138,1                           | 141,1          |
| Yodo y Derivados                                 | 68,6                    | 58,3           | 68,6                            | 58,3           |
| Litio y Derivados                                | 155,9                   | 78,9           | 155,9                           | 78,9           |
| Químicos Industriales                            | 51,8                    | 16,9           | 51,8                            | 16,9           |
| Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio          | 109,0                   | 84,3           | 109,0                           | 84,3           |
| Otros Ingresos                                   | 8,6                     | 12,3           | 8,6                             | 12,3           |
| <b>Costo de Ventas</b>                           | <b>(293,4)</b>          | <b>(218,1)</b> | <b>(293,4)</b>                  | <b>(218,1)</b> |
| <b>Depreciación y amortización</b>               | <b>(60,6)</b>           | <b>(60,2)</b>  | <b>(60,6)</b>                   | <b>(60,2)</b>  |
| <b>Margen Bruto</b>                              | <b>177,9</b>            | <b>113,6</b>   | <b>177,9</b>                    | <b>113,6</b>   |
| Gastos Administración                            | (22,2)                  | (18,1)         | (22,2)                          | (18,1)         |
| Costos Financieros                               | (12,6)                  | (17,4)         | (12,6)                          | (17,4)         |
| Ingresos Financieros                             | 2,4                     | 4,3            | 2,4                             | 4,3            |
| Diferencia de cambio                             | 1,7                     | (4,2)          | 1,7                             | (4,2)          |
| Otros  | (0,8)                   | 4,5            | (0,8)                           | 4,5            |
| <b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>      | <b>146,3</b>            | <b>82,7</b>    | <b>146,3</b>                    | <b>82,7</b>    |
| <b>Impuesto a la Renta</b>                       | <b>(43,3)</b>           | <b>(24,0)</b>  | <b>(43,3)</b>                   | <b>(24,0)</b>  |
| <b>Resultado antes de interés minoritario</b>    | <b>103,0</b>            | <b>58,6</b>    | <b>103,0</b>                    | <b>58,6</b>    |
| Interés minoritario                              | 0,2                     | (0,1)          | 0,2                             | (0,1)          |
| <b>Resultado del ejercicio</b>                   | <b>103,2</b>            | <b>58,5</b>    | <b>103,2</b>                    | <b>58,5</b>    |
| Utilidad por acción (US\$)                       | 0,39                    | 0,22           | 0,39                            | 0,22           |

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad