



## Para Distribución Inmediata SQM INFORMA RESULTADOS DEL TERCER TRIMESTRE DE 2015

### Puntos destacados

- SQM reporta una utilidad neta<sup>(1)</sup> de US\$13,7 (0,05 por ADR) millones, comparada con los US\$66,3 millones que arrojó como resultado el tercer trimestre de 2014. Esta comparación está afectada por la baja contable relacionada con la detención de las operaciones de las minas en Pedro de Valdivia, la que tuvo un efecto acotado-sin contemplar impuestos- de US\$56,3 millones en las utilidades netas.
- SQM reporta una utilidad neta para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2015 de US\$168,6 millones (US\$0,64 por ADR), incorporando el impacto por la detención de las operaciones de las minas de Pedro de Valdivia.
- El margen de EBITDA<sup>(2)</sup> para el periodo de nueve meses terminado el 30 de septiembre de 2015 fue de más de 42%, comparado con un margen de 37% visto en el mismo

**Santiago, Chile. 17 de noviembre de 2015.-** Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (SQM) (NYSE: SQM; Bolsa de Valores de Santiago: SQM-B, SQM-A) reportó hoy **utilidades para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2015** por un monto de US\$168,6 millones (US\$0,64 por ADR), lo que indica una disminución respecto a los US\$218,4 millones (US\$0,83 por ADR) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2014, teniendo incorporado el impacto por la detención de las operaciones de las minas de Pedro de Valdivia. El **margen bruto**<sup>(2)</sup> alcanzó US\$424,8 millones (32,3% de los ingresos) para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2015, menores que los US\$442,6 millones (29,1% de los ingresos) registrados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2014. Los **ingresos** durante estos primeros nueve meses de 2015 totalizaron US\$1.317,0 millones, representando una disminución de 13,5% frente a los US\$1.522,8 millones reportados para igual período de 2014.

La Compañía-reportó utilidades durante el tercer trimestre de 2015, **con una utilidad neta** de US\$13,7 millones (US\$0,05 por ADR), comparada con los US\$66,3 millones (US\$0,25 por ADR) registrados durante el tercer trimestre de 2014. Esta comparación está afectada por la baja contable relacionada con la detención de las operaciones de las minas en Pedro de Valdivia, la que tuvo un efecto acotado -sin contemplar impuestos- de US\$56,3 millones en las utilidades netas. El **margen bruto** para el tercer trimestre de 2015 alcanzó US\$129,5 millones, menor que los US\$142,4 millones reportados el tercer trimestre de 2014. Los **ingresos** totalizaron US\$445,2 millones, una disminución de aproximadamente 4,5% respecto a los del tercer trimestre de 2014, que alcanzaron US\$466,4 millones.

Al respecto, el Gerente General de SQM, Patricio de Solminihac, declaró lo siguiente: “El mayor impacto en nuestros resultados durante el tercer trimestre obedece a la restructuración de nuestras instalaciones operacionales. Como se anunció en septiembre, estamos deteniendo las operaciones mineras y de nitratos y reduciendo nuestra producción de yodo en Pedro de Valdivia. La decisión de realizar estos cambios fue necesaria dadas las capacidades productivas actuales de la Compañía, y nos permitirá aprovechar nuestras altamente eficientes instalaciones productivas en Nueva Victoria.”

“En estos primeros nueve meses del año se destaca el éxito de nuestros esfuerzos de reducción de costos. Nuestro margen de EBITDA<sup>(3)</sup> para este periodo fue de 42%, comparado con el visto en el mismo periodo del año pasado de 37%. Estos sólidos márgenes se obtuvieron a pesar de menores precios en los mercados del potasio y del yodo.”

### **SQM**

Los Militares 4290 Piso 6,  
Las Condes, Santiago, Chile  
Tel: (56 2) 2425 2485  
Fax: (56 2) 2425 2493  
[www.sqm.com](http://www.sqm.com)



“En nuestras previsiones de 2015 estimamos que la demanda mundial del *potash* sea por lo menos 10% menos que el año pasado. Como resultado de esta menor demanda, observamos un descenso en los precios de este mercado durante el tercer trimestre, de más de un 13% respecto a igual período del año pasado. Nuestros volúmenes de venta disminuyeron este año, sin embargo esperamos incrementarlos durante 2016. En el mercado del litio continuamos liderando el mercado mundial como productor de bajo costo. Complementando esta posición, también vimos que los precios alcanzaron US\$5.700 durante los primeros nueve meses de 2015, lo que tuvo un impacto positivo en nuestros resultados.”

## **Análisis de segmentos**

### Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los ingresos de nuestra línea de negocios de Nutrición Vegetal de Especialidad para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2015 totalizaron US\$502,4 millones, menores que los US\$533,8 millones reportados para los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2014.

Los ingresos del tercer trimestre de 2015 alcanzaron US\$167,1 millones, mayores que los US\$154,3 millones reportados en el tercer trimestre de 2014.

Los volúmenes de NVE cayeron ligeramente durante los primeros nueve meses de 2015, comparados con los del mismo periodo de 2014. Los precios también han ido a la baja, y durante el tercer trimestre de 2015 fueron menores que los precios vistos durante el mismo periodo del año pasado. Estos precios fueron reportados cuando los precios del cloruro de potasio estaban recibiendo una presión a la baja.

El mercado del nitrato de potasio continúa creciendo, especialmente en el segmento soluble al agua, y estimamos que la demanda global crecerá entre 3% y 4% aproximadamente. También esperamos que nuestras ventas de nitrato de potasio de alta calidad crezcan más de un 5%. Para la línea de NVE completa, en comparación con el año pasado, estimamos que los volúmenes de venta se mantengan constantes en 2015.

Para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, el margen bruto<sup>(4)</sup> de NVE representó aproximadamente un 35% del margen bruto consolidado de SQM.

### Yodo y sus derivados

Los ingresos por ventas de yodo y sus derivados durante los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 totalizaron US\$199,3 millones, una disminución de 24,2% comparados con los US\$263,1 millones, que se reportaron para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2014.

Los ingresos por yodo y derivados para el tercer trimestre de 2015 alcanzaron US\$60,1 millones, una disminución de 24,6% comparados con los US\$79,8 reportados durante el tercer trimestre de 2014.

Los menores ingresos en esta línea de negocios son el resultado de menores precios. Los precios promedio en el tercer trimestre de 2015 fueron aproximadamente un 25% menores que los precios vistos durante el tercer trimestre del año pasado, cayendo a poco menos de US\$28.

Esperamos que el crecimiento del mercado alcance aproximadamente un 3% en 2015 comparado con el registrado durante 2014. La demanda ha sido impulsada por usos relacionados con medios de contraste para rayos X y LCD. En 2015 esperamos que una nueva demanda relacionada con la industria de plásticos en Asia contribuya al crecimiento global del mercado.

Los volúmenes para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 se aproximaron a las 7.000 toneladas, con un crecimiento cercano al 4%, comparado con los volúmenes reportados para el mismo periodo del año pasado. Esperamos que nuestros volúmenes de venta totalicen aproximadamente 9.300 toneladas en 2015, en línea con nuestras anteriores expectativas.

El **margen bruto** para el segmento de yodo y derivados representó aproximadamente el 14% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015.

## Litio y sus derivados

Los ingresos por litio y derivados totalizaron US\$160,1 millones durante los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, un aumento de 3,7% comparados con los US\$154,4 millones reportados para los nueve meses de igual período de 2014.

Los ingresos por litio y derivados crecieron aproximadamente un 18,7% durante el tercer trimestre de 2015 comparados con los del tercer trimestre de 2014, alcanzando US\$59,7 millones. Para efectos de comparación, los ingresos alcanzaron US\$50,3 millones durante el tercer trimestre de 2014.

La demanda por litio continúa siendo fuerte, y estimamos que la demanda por carbonato de litio en 2015 será aproximadamente un 5% mayor que la observada en 2014. La nueva oferta que se esperaba que entrara al mercado se ha retrasado, y como resultado en el 2015 la nueva oferta se ha visto limitada. Por consiguiente los precios continúan viendo una presión alcista, y nuestros precios promedio para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, excedieron los US\$5.700, casi un 9% superiores a los del mismo periodo del año pasado.

El **margen bruto** para el segmento de litio y sus derivados correspondió aproximadamente al 19% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015.

## Potasio: Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 totalizaron US\$333,8 millones, una disminución del 23,3% respecto a los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2014, cuando los ingresos alcanzaron US\$435,0 millones.

Los ingresos por cloruro de potasio y sulfato de potasio disminuyeron un 16,2% en el tercer trimestre de 2015, alcanzando US\$113,4 millones, comparados con los US\$135,4 millones para el tercer trimestre de 2014.

La significativa disminución de los ingresos en la línea de negocios del cloruro de potasio está relacionada con menores precios y menores volúmenes de venta. Los precios fueron menores durante el tercer trimestre de 2015, con una caída en el precio promedio de 13,3% comparada con el del tercer trimestre del año pasado. Esto fue producto de una menor demanda y una mayor competencia.

Mientras los volúmenes de venta del tercer trimestre de 2015 solo disminuyeron un 3,4% respecto a los del tercer trimestre del año pasado, los volúmenes de venta acumulados para el periodo de nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, fueron un 22,9% menores, un impacto relacionado con los débiles volúmenes de ventas vistos en el primer trimestre del año. Ha sido difícil compensar el débil primer trimestre, y por lo tanto esperamos que los volúmenes de venta alcancen casi 1,3 millones de toneladas en 2015.

Los precios promedio en el mercado del sulfato de potasio continúan sólidos, lo que tuvo un positivo impacto en nuestros resultados.

El **margen bruto** para el segmento de cloruro de potasio y sulfato de potasio representó aproximadamente el 26% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015.

## Químicos industriales

Los ingresos por químicos industriales para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 alcanzaron US\$79,3 millones, un 4,5% más bajos que los US\$83,1 millones reportados igual período de 2014.

Los ingresos del tercer trimestre de 2015 totalizaron US\$26,9 millones, un aumento del 19,8% respecto a los ingresos del tercer trimestre de 2014 de US\$22,4 millones.

Los ingresos en la línea de negocios de químicos industriales disminuyeron en los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 como resultado de menores volúmenes de venta y menores precios. No vemos un crecimiento en la demanda relacionado con los usos tradicionales del cloruro de potasio y del nitrato de potasio, sin embargo los volúmenes de venta relacionados con proyectos de sales solares<sup>(4)</sup> totalizaron más de 35.000

toneladas en los primeros nueve meses del año, y esperamos mayores ventas en el cuarto trimestre. Los volúmenes de sales solares podrían alcanzar más de 75.000 TM en 2015.

El **margen bruto** para el segmento de químicos industriales representó aproximadamente el 5% del margen bruto consolidado de SQM para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015.

#### Otros Fertilizantes Commodity y Otros Ingresos

Los ingresos obtenidos a partir de las ventas de fertilizantes commodity y otros ingresos, alcanzaron US\$42,2 millones en los nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2015, un descenso frente a los US\$53,5 millones de los primeros nueve meses terminados el 30 de septiembre de 2014.

### **Información Financiera**

#### **Inversiones de Capital**

Se espera que las inversiones de capital para el año 2015 totalicen aproximadamente US\$105 millones.

#### **Gastos Administrativos**

Los gastos administrativos totalizaron US\$63,9 millones (4,9% de los ingresos) para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, comparados con los US\$67,8 millones (4,5% de los ingresos) reportados igual período de 2014.

#### **Gastos financieros netos**

Los gastos financieros netos para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 llegaron a US\$43,4 millones, comparados con los US\$34,0 millones reportados para igual período de 2014.

#### **Gastos por Impuesto a la Renta**

Durante los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, los gastos por impuesto a la renta alcanzaron US\$64,6 millones, representando una tasa impositiva efectiva de 27,5%, y se comparan con gastos por impuesto a la renta de US\$87,1 millones durante igual período de 2014. La tasa de impuesto corporativo en Chile fue de 22,5% para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 y de 21,0% para el mismo período de 2014.

#### **Otra Información**

El tercer trimestre está afectado por la baja contable relacionada con la detención de las operaciones de las minas en Pedro de Valdivia, la que tuvo un efecto acotado -sin contemplar impuestos- de US\$56,3 millones en las utilidades netas.

#### **EBITDA**

El EBITDA para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015 alcanzó US\$558,2 millones, comparados con los US\$556,3 millones para los nueve meses de igual período de 2014. El margen de EBITDA fue de aproximadamente 42,4% para los nueve meses comprendidos hasta el 30 de septiembre de 2015, comparado con un margen de EBITDA de aproximadamente 36,5% para igual período de 2014.

El EBITDA para el tercer trimestre de 2015 alcanzó US\$174,8 millones, comparados con los US\$184,8 millones para el tercer trimestre de 2014. El margen de EBITDA fue de aproximadamente 39,3% para el tercer trimestre de 2015, comparado con un margen de EBITDA de aproximadamente 39,6% para el tercer trimestre de 2014.

#### Notas:

- 1) Utilidad = ganancia atribuible a los propietarios de la controladora
- 2) EBITDA = margen bruto – gastos administrativos + depreciación y amortización. Margen EBITDA = EBITDA/ingresos. EBITDA no incluye depreciación asociada con detención de operación de activos fijos en la faena Pedro de Valdivia (US\$36,8), la que se reconoce en el rubro "Otros".
- 3) El margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y excluyendo gastos administrativos.
- 4) Un porcentaje importante de los costos de mercadería vendida de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de la utilidad bruta por líneas de negocio en ambos períodos de este informe, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas líneas de negocio. Esta distribución de la utilidad bruta debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por líneas de negocio.
- 5) Sales solares: Una mezcla de 60% de nitrato de sodio y 40% de nitrato de potasio; producto utilizado como medio de almacenamiento de energía térmica en plantas de energía solar.

#### Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 110 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en vastos recursos naturales de alta calidad.
- Know-how y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos principales.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 110 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos únicos recursos naturales.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Para obtener más información, comuníquese con:

Gerardo Illanes 56-2-24252022 / [gerardo.illanes@sgm.com](mailto:gerardo.illanes@sgm.com)  
Kelly O'Brien 56-2-24252074 / [kelly.obrien@sgm.com](mailto:kelly.obrien@sgm.com)  
Carolyn McKenzie 56-2-2425-2280 / [carolyn.mckenzie@sgm.com](mailto:carolyn.mckenzie@sgm.com)

Para contactarse con Comunicaciones SQM, comuníquese con:

Carolina García Huidobro / [carolina.g.huidobro@sgm.com](mailto:carolina.g.huidobro@sgm.com)  
Alvaro Cifuentes / [alvaro.cifuentes@sgm.com](mailto:alvaro.cifuentes@sgm.com)  
Tamara Rebolledo / [tamara.rebolledo@sgm.com](mailto:tamara.rebolledo@sgm.com) (Zona Norte)

#### Advertencia respecto a las proyecciones expresadas

Este comunicado de prensa contiene proyecciones según lo previsto por las disposiciones de refugio tributario de la Ley de Reforma de Litigios sobre Títulos Privados de 1995, de los Estados Unidos. Las proyecciones se identifican con el uso de palabras como: "anticipar", "planear o planificar", "creer", "estimar", "esperar", "estrategia", "debería", "deberá", y otras referencias similares a períodos en el futuro. Entre algunos ejemplos de proyecciones se incluyen las declaraciones que hacemos respecto al futuro comercial de la empresa, su desempeño económico futuro, su rentabilidad anticipada, sus ingresos y gastos, o cualquier otra información financiera, sinergias de costos anticipados y crecimiento de líneas de negocio o de productos y servicios.

Las proyecciones no son ni hechos históricos ni garantías de la rentabilidad a futuro. Más bien, son estimaciones que reflejan la gestión de SQM de acuerdo con la información con la que se dispone. Dado que las proyecciones son a futuro, éstas implican cierto riesgo, incertidumbre y otros factores que se encuentran fuera del control de la empresa, los que podrían llevar a que los resultados difieran de manera significativa de aquellos que se expresan en estas proyecciones. Por lo tanto, recomendamos que no se fie completamente de estas proyecciones. Sugerimos a los lectores consultar los documentos archivados por SQM en la Comisión de Valores e Intercambio de los Estados Unidos, específicamente el informe anual más reciente en el Formulario 20-F en donde se identifican los factores de riesgo relevantes que podrían hacer que los resultados difieran de aquellos que se expresan en las proyecciones. Todas las proyecciones se basan en información a disposición de SQM a la presente fecha. SQM no se ve obligado a actualizar dichas proyecciones, ya sean por nueva información disponible, desarrollos a futuro o debido a cualquier otro motivo.

## Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 30 sep 2015</i>	<i>Al 31 de dic. 2014</i>
<b>Activos corrientes totales</b>	<b>2.827,4</b>	<b>2.511,8</b>
Efectivo y equivalente al efectivo	482,5	354,6
Otros activos financieros corriente	798,5	670,6
Cuentas por Cobrar (1)	450,2	475,3
Existencias	998,2	919,6
Otros	98,1	91,7
<b>Activos no corrientes totales</b>	<b>1.972,4</b>	<b>2.151,8</b>
Otros activos financieros no corrientes	0,5	0,4
Inversiones Empresas Relacionadas	72,1	75,8
Propiedad, planta y equipos	1.712,6	1.888,0
Otros activos no corrientes	187,2	187,7
<b>Total Activos</b>	<b>4.799,8</b>	<b>4.663,7</b>
<b>Pasivos corrientes total</b>	<b>825,4</b>	<b>523,7</b>
Otros pasivos financieros corrientes	417,1	213,2
Otros	408,4	310,5
<b>Total pasivos no corrientes</b>	<b>1.595,8</b>	<b>1.840,3</b>
Otros pasivos financieros no corrientes	1.351,7	1.574,2
Otros	244,1	266,0
Patrimonio antes de interés minoritario	2.318,3	2.239,8
Interés Minoritario	60,3	59,9
Total Patrimonio	2.378,6	2.299,7
<b>Total Pasivos y Patrimonio</b>	<b>4.799,8</b>	<b>4.663,7</b>
Liquidez (2)	3,4	4,8

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes

<b>Estado de Resultados</b>		<b>Acumulado al 30 de septiembre</b>		
<i>(en millones de US\$)</i>	<b>Tercer trimestre</b>		<b>2015</b>	<b>2014</b>
	<b>2015</b>	<b>2014</b>	<b>2015</b>	<b>2014</b>
<b>Ingresos</b>	<b>445,2</b>	<b>466,4</b>	<b>1.317,0</b>	<b>1.522,8</b>
Nutrición Vegetal de Especialidad (1)	167,1	154,3	502,4	533,8
Yodo y Derivados	60,1	79,8	199,3	263,1
Litio y Derivados	59,7	50,3	160,1	154,4
Químicos Industriales	26,9	22,4	79,3	83,1
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	113,4	135,4	333,8	435,0
Otros Ingresos	18,1	24,3	42,2	53,5
<b>Costo de Ventas</b>	<b>(251,1)</b>	<b>(258,6)</b>	<b>(694,9)</b>	<b>(898,6)</b>
<b>Depreciación y amortización (2)</b>	<b>(64,6)</b>	<b>(65,4)</b>	<b>(197,4)</b>	<b>(181,6)</b>
			<b>(36,8)</b>	
<b>Margen Bruto</b>	<b>129,5</b>	<b>142,4</b>	<b>424,8</b>	<b>442,6</b>
Gastos Administración	(19,3)	(23,0)	(63,9)	(67,8)
Costos Financieros	(17,1)	(14,8)	(52,0)	(45,7)
Ingresos Financieros	2,6	4,9	8,6	11,7
Diferencia de cambio	(6,7)	(7,7)	(9,9)	(12,1)
Otros	(65,1)	(3,6)	(72,3)	(18,9)
<b>Ganancia (pérdida) antes de impuesto</b>	<b>23,9</b>	<b>98,2</b>	<b>235,3</b>	<b>309,8</b>
<b>Impuesto a la Renta</b>	<b>(8,9)</b>	<b>(29,3)</b>	<b>(64,6)</b>	<b>(87,1)</b>
<b>Resultado antes de interés minoritario</b>	<b>15,0</b>	<b>68,9</b>	<b>170,7</b>	<b>222,7</b>
Interés minoritario	(1,3)	(2,5)	(2,1)	(4,3)
<b>Resultado del ejercicio</b>	<b>13,7</b>	<b>66,3</b>	<b>168,6</b>	<b>218,4</b>
Utilidad por acción (US\$)	0,05	0,25	0,64	0,83

(1) Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

(2) No incluye depreciación asociada con detención de operación de activos fijos en la faena Pedro de Valdivia (US\$36,8), la que se reconoce en el rubro "Otros".