



Para Distribución Inmediata SQM REPORTA RESULTADOS PARA EL AÑO 2011

Destacados:

- SQM reportó utilidades para el año 2011 de US\$545,8 millones, un 42,8% superior respecto a los resultados obtenidos durante el año 2010
- La utilidad por acción fue de US\$2,07 para el año 2011, comparado a US\$1,45 en 2010.
- Los ingresos para el año 2011 fueron un 17,2% superior que los obtenidos en el año 2010.

Santiago, Chile, 6 de marzo de 2012.- Sociedad Química y Minera de Chile S.A. (“SQM” o la “Compañía”) (NYSE: SQM; Santiago Stock Exchange: SQM-B, SQM-A) reportó en el día de hoy **utilidades** para el año 2011 de US\$545,8 millones (US\$2,07 por acción), un aumento del 42,8% respecto al mismo periodo de 2010, cuando las utilidades alcanzaron los US\$382,1 millones (US\$1,45 por acción). El **margen bruto** fue de US\$854,8 millones (39,8% de los ingresos) el cual es un 36,5% superior a los US\$626,0 millones (34,2% de los ingresos) registrados durante el año 2010. Los **ingresos** fueron de US\$2.145,3 millones para el año 2011, representando un aumento de 17,2% por sobre los US\$1.830,4 millones reportados durante el año 2010.

La Compañía también reportó **utilidades para el cuarto trimestre del 2011** de US\$158,9 millones (US\$,60 por acción) comparados con los US\$105,8 millones obtenidos en el mismo periodo de 2010 (US\$0,40 por acción). El **margen bruto** para el cuarto trimestre del 2011 fue de US\$215,9 millones, un 25,8% superior que los US\$171,6 millones reportados en 2010. Los **ingresos** totalizaron US\$538,9 millones, un aumento de aproximadamente 6,6% con respecto al cuarto trimestre de 2010, cuando los ingresos fueron de US\$505,7 millones.

El Gerente General de SQM, el Sr. Patricio Contesse declaró: “Nos complace presentar los resultados obtenidos durante el año 2011. Finalmente este fue un año record en ingresos y utilidad para la compañía, superando significativamente lo obtenido durante el año 2010. Registramos excelentes volúmenes de venta en nutrientes vegetales de especialidad y volúmenes de venta nunca antes vistos en las líneas de negocio de litio y yodo y derivados. También fue un año en que finalizamos inversiones relevantes, incluyendo nuestra planta de nitrato de potasio en Coya Sur y nuestra nueva planta de MOP granulado en el Salar de Atacama, que nos garantizará una mayor flexibilidad con los productos potásicos en el futuro.”

El Sr. Contesse continuó: “Adicional a nuestros sólidos ingresos registrados en nuestras actividades tradicionales, durante el cuarto trimestre vendimos una porción de nuestros derechos mineros a Sierra Gorda SCM, lo cual contribuyó también a nuestros resultados para el 2011. Este tipo de transacciones han sido realizadas anteriormente y no descartamos que se repitan este tipo de oportunidades en el futuro. Continuamos positivos acerca de las perspectivas de los mercados en que participamos y haremos todos los esfuerzos necesarios para satisfacer los futuros requerimientos del mercado en todas nuestras principales líneas de negocio. En conclusión, SQM pondrá todos sus esfuerzos para maximizar el valor para nuestros accionistas.”

SQM

Los Militares 4290 Piso 6,
Las Condes, Santiago, Chile
Tel: (56 2) 425 2485
Fax: (56 2) 425 2493
www.sqm.com



Análisis por segmento

Nutrición Vegetal de Especialidad (NVE)

Los Ingresos para NVE para el año 2011 fueron de US\$721,7 millones, un 19,5% superior a los US\$603,7 millones registrados en el año 2010.

Durante el cuarto trimestre de 2011, los ingresos alcanzaron US\$174,6 millones, un aumento del 15,5% por sobre los US\$151,2 millones reportados en 2010.

Volúmenes e Ingresos de Nutrición Vegetal de Especialidad:

		2011	2010	2011/2010	
Nitrato de sodio	Mton	22,2	16,8	5,4	32%
Nitrato de potasio y nitrato sódico potásico	Mton	551,1	534,7	16,4	3%
Mezclas de especialidad	Mton	189,3	176,3	13,0	7%
Otros fertilizantes de especialidad(*)	Mton	86,7	87,6	-0,8	-1%
Ingresos NVE	MMUS\$	721,7	603,7	118,0	20%

(*) Incluye principalmente trading de otros fertilizantes de especialidad

La Demanda mundial de productos de NVE se mantuvo firme durante el 2011. Los impulsores de la demanda incluyen principalmente los mercados Norteamericanos y Europeos, mayormente guiado por usos en cultivos de tomates y otros vegetales. Durante el 2011, el mercado reflejó una oferta limitada, lo que acompañado con un relevante crecimiento en la demanda, llevó finalmente a un aumento en los precios.

Los precios promedio para SQM, aumentaron más de un 14% sobre el promedio de precios del 2010. Mayores incrementos en los márgenes en esta línea de negocios dependerán principalmente del comportamiento de los fertilizantes basados en potasio, particularmente el cloruro de potasio. Estimamos que durante el 2011, SQM contó con el 49% de la participación del mercado mundial en nitrato de potasio para uso agrícola.

El **margen bruto** de NVE para el año 2011 representó aproximadamente un 27% del margen bruto consolidado de SQM.

Yodo y Derivados

Los ingresos por venta de yodo y derivados totalizaron US\$454,5 millones, un incremento del 43,7% con respecto a los US\$316,3 millones reportados en 2010.

Los ingresos de yodo y derivados para el cuarto trimestre del 2011 fueron de US\$126,1 millones, un aumento de 69,4% en comparación con los US\$74,4 millones obtenidos durante el mismo periodo del año anterior.

Volúmenes e Ingresos de Yodo y Derivados:

		2011	2010	2011/2010	
Yodo y Derivados	Mton	12,2	11,9	0,3	3%
Ingresos Yodo y Derivados	MMUS\$	454,5	316,3	138,2	44%

Durante la última década, el mercado de yodo se ha expandido significativamente y durante el 2011 esta tendencia no fue diferente. Durante el 2011, la demanda de yodo alcanzó cifras históricas, superando la demanda de los años anteriores. La demanda creció en todos los usos, principalmente en yodóforos, medios de contraste de rayos -X, y biocidas, en definitiva, usos mayormente relacionados a la salud y nutrición humana y animal. SQM estima que en el año 2011 registró una participación de mercado de aproximadamente 37% sobre el mercado mundial de yodo.

Como resultado de una oferta ajustada y del incremento en la demanda, los precios del mercado de yodo aumentaron significativamente durante el 2011. SQM registró un aumento en los precios promedio de la línea de negocio de casi un 40%. SQM se mantiene confiado en las oportunidades de crecimiento a corto y largo plazo en este mercado.

El **margen bruto** de Yodo y Derivados para el año 2011 representó aproximadamente un 31% del margen bruto consolidado de SQM

Litio y Derivados

Los ingresos de Litio y Derivados fueron de US\$183,4 millones durante el año 2011, un aumento del 21,6% con respecto a los US\$150,8 millones registrados en 2010.

Los ingresos de Litio y Derivados aumentaron en un 40,5% durante el cuarto trimestre del 2011, alcanzando los US\$51,2 millones en comparación con los US\$36,5 millones registrados en el mismo trimestre de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Litio y Derivados:

		2011	2010	2011/2010	
Litio y Derivados	Mton	40,7	32,4	8,1	25%
Ingresos Litio y Derivados	MMUS\$	183,4	150,8	32,6	22%

La demanda en el mercado de litio excedió las expectativas en el 2011 y SQM cree que el mercado de litio continuará creciendo debido principalmente al crecimiento en el mercado de baterías, el cual actualmente representa aproximadamente el 33% de la demanda mundial de litio. SQM estima que el crecimiento de la demanda de baterías fue de aproximadamente un 30% en el año 2011. Otros usos de litio, como grasas lubricantes y coladas continuas también continúan aumentando.

Actualmente, SQM posee una capacidad de producción de litio de 48.000*¹ toneladas métricas anuales y los volúmenes de venta durante el 2011 fueron aproximadamente 40.700 toneladas métricas.

El **margen bruto** de Litio y Derivados para el año 2011 representó aproximadamente un 10% del margen bruto consolidado de SQM.

Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio (MOP & SOP)

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio para el año 2011 totalizaron US\$555,7 millones, un aumento de 5,2% con respecto al año 2010, cuando los ingresos alcanzaron los US\$528,2 millones.

Los ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio, cayeron un 24,3% durante el cuarto trimestre, alcanzando US\$129,8 millones, comparados con los US\$171,4 millones registrados en el mismo periodo de 2010.

Volúmenes e Ingresos de Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio:

		2011	2010	2011/2010	
Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	Mton	1.103,4	1.273,0	-169,5	-13%
Ingresos Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio	MMUS\$	555,7	528,2	27,6	5%

Los mercados de fertilizantes se comportaron positivamente durante 2011, los volúmenes de MOP (Cloruro de Potasio) aumentaron en alrededor de 7% sobre los volúmenes del año 2010, con el mercado Brasileño aumentando

¹ * Producción medida como toneladas de Carbonato de Litio Equivalente (LCE)

sobre el 25%. Los precios aumentaron más de 20% durante el 2011 con una estabilización de precios durante el cuarto trimestre. La demanda mundial de productos *commodity* continúa expandiéndose, a medida que la población mundial aumenta y la exigencia de producir más alimento y de mejor calidad continúa siendo una necesidad a corto y largo plazo.

Para SQM, nuestros volúmenes representaron menos del 3% del mercado mundial en el 2011. Durante el cuarto trimestre, los volúmenes de venta en esta línea de negocio fueron menores a lo esperado, debido principalmente a retrasos en la construcción de las nuevas instalaciones de MOP y MOP granulado en el Salar de Atacama. No obstante, el aumento en los precios durante el año permitió un leve aumento en ingresos para esta línea de negocio. Adicionalmente, la construcción de las nuevas instalaciones de MOP, ha terminado y producirán volúmenes significativos durante el 2012, permitiendo así un aumento en los volúmenes de venta de MOP granulado.

El margen bruto para Cloruro de Potasio y Sulfato de Potasio para el año 2011 representó aproximadamente un 26% del margen bruto consolidado de SQM.

Químicos Industriales

Los ingresos de Químicos Industriales para el año 2011 alcanzaron los US\$139,5 millones, un 6,8% inferior a los US\$149,7 millones registrados en 2010.

Los ingresos para el cuarto trimestre totalizaron US\$26,2 millones, una disminución de un 34,9% con respecto al cuarto trimestre de 2010 cuando alcanzaron US\$40,2 millones.

Volúmenes e Ingresos de Químicos Industriales:

		2011	2010	2011/2010	
Nitratos Industriales	Mton	181,2	198,9	-17,7	-9%
Acido Bórico	Mton	2,4	2,6	-0,2	-9%
Ingresos Químicos Industriales	MMUS\$	139,5	149,7	-10,2	-7%

La demanda de químicos industriales para aplicaciones tradicionales, como explosivos, detergentes y vidrios, entre otros, se mantuvo estable durante el 2011.

Nuestra línea de negocio de Químicos Industriales, registró una leve disminución en los volúmenes de venta durante 2011, mientras que los precios se mantuvieron relativamente estables. Esperamos un aumento significativo en los volúmenes de venta para el 2012, resultado del aumento de ventas de sales solares, un poderoso elemento utilizado en la generación de energía solar.

El margen bruto para el segmento de Químicos Industriales para el año 2011 representó aproximadamente un 7% del margen bruto consolidado de SQM.

Otros Fertilizantes Commodity & Otros Ingresos

Los ingresos por ventas de otros fertilizantes *commodity* y otros ingresos alcanzaron US\$90,5 millones en 2011, comparados a los US\$81,8 millones registrados el año anterior.

Gastos Administrativos

Los gastos de administración fueron de US\$91,8 millones (4,3% de los ingresos) durante el año 2011, los que se comparan con los US\$78,8 millones registrados en el año 2010.

Gastos Financieros Netos

Los gastos financieros netos para 2011 fueron de US\$16,1 millones, los que se comparan con los US\$22,1 millones registrados durante el año anterior.

Perspectivas

En general, SQM se mantiene confiado acerca del futuro de sus líneas de negocio.

Nutrición Vegetal de Especialidad:

SQM espera que la línea de negocios de nutrición vegetal de especialidad, guiada principalmente por el nitrato de potasio, se mantenga positiva durante el año 2012. Considerando una mayor oferta en el mercado para este año, es probable que los volúmenes de venta se mantengan estables, mientras que los precios probablemente se mantendrán sobre los del promedio del 2011. Proyectándose más allá del 2012, SQM cree que la necesidad de fertilizantes de especialidad libres de cloro continuaran aumentando a medida que el uso de técnicas agrícolas modernas aumente y a medida que la disponibilidad de agua y tierra cultivable se vuelvan más escasas.

Yodo:

SQM ve un potencial en el mercado de yodo tanto en el corto como en el largo plazo. SQM espera que los precios promedio sean mayores en el 2012 en comparación con el 2011. Creemos que los volúmenes de venta se estabilizarán durante el 2012, pero que el crecimiento futuro continuará su positiva tendencia. Más aún, recientemente presentamos un Estudio de Impacto Ambiental para aprobación ante el Servicio de Evaluación Ambiental (SEA) para expandir nuestra capacidad de yodo por sobre el 60% en el largo plazo, sujeta a la demanda del mercado. En el 2012, SQM planifica regresar a niveles normales de inventario de operacional.

Litio:

SQM espera que los mercados de litio continúen evolucionando positivamente en los siguientes años, sin embargo es difícil estimar exactamente la demanda a largo plazo debido a la incertidumbre en el crecimiento de la demanda junto con la incertidumbre acerca de potenciales nuevos competidores en el mercado. En el 2011, el crecimiento fue dado principalmente debido al crecimiento del mercado de baterías y este debiese mantenerse durante 2012. Se espera que el mercado de litio continúe creciendo en los próximos cinco años, con tasas de crecimiento similares a las vistas históricamente de entre 6-7%. Más aún, hemos visto señales positivas que tenderían a un aumento en los precios en el mercado de litio durante 2012. SQM pretende mantener su participación en el mercado en aproximadamente un tercio en los años futuros, en línea con los resultados observados en 2011.

Cloruro de Potasio:

SQM cree que el mercado del cloruro de potasio tiene un positivo futuro. A pesar de las noticias de estabilización de los precios en los primeros meses del 2012, creemos que el mercado debiera recuperarse y reflejar sólidos resultados en el 2012. Proyectándose, SQM espera ver mayores volúmenes de venta de MOP granulado.

Los precios de los cultivos a través de todo el mundo, se mantienen firmes y SQM se mantiene confiado en la sustentabilidad a largo plazo del mercado de potasio, con una CAC (Tasa de Crecimiento Anual Compuesto) manteniéndose en torno al 3% en el largo plazo.

Químicos Industriales:

La línea de negocios químicos industriales, reflejó disminuciones durante el 2011, pero SQM no espera que esto se mantenga así durante el 2012. Esperamos un aumento significativo en la venta de sales solares en los siguientes 12 meses. Más allá del 2012, SQM espera que el crecimiento se estabilice, pero que continúe su crecimiento en los siguientes años.

Notas:

- 1) Margen bruto corresponde a los ingresos consolidados menos los costos totales, incluyendo la depreciación y amortización y sin incluir los gastos de administración.

Un porcentaje importante de los costos de explotación de SQM son costos asociados a procesos productivos comunes (minería, molienda, lixiviación, etc.) los cuales se distribuyen entre los distintos productos finales. Para la estimación de los márgenes de explotación por áreas de negocio en ambos períodos, se utilizaron criterios similares de asignación de los costos comunes en las distintas áreas de negocio. Esta distribución del margen de explotación debe utilizarse sólo como una referencia general y aproximada de los márgenes por áreas de negocio

Acerca de SQM

SQM es un productor y comercializador integrado de nutrientes vegetales de especialidad, yodo, litio, fertilizantes potásicos y químicos industriales. Sus productos se basan en el desarrollo de recursos naturales de alta calidad que le permiten ser líder en costos, apoyado por una red comercial internacional especializada con ventas en más de 100 países. La estrategia de desarrollo de SQM apunta a mantener y profundizar el liderazgo mundial en cada uno de sus negocios.

La estrategia de liderazgo se fundamenta en las ventajas competitivas de la Compañía y en el crecimiento sustentable de los distintos mercados donde participa. Las principales ventajas competitivas de SQM en la mayoría de sus distintos negocios son:

- Bajos costos de producción basados en amplios recursos naturales de alta calidad.
- Know-How y desarrollo tecnológico propio en sus diversos procesos productivos.
- Infraestructura logística y altos volúmenes de producción que permiten tener bajos costos de distribución.
- Alta participación de mercado en todos sus productos.
- Red comercial internacional con oficinas propias en más de 20 países y ventas en más de 100 países.
- Sinergias derivadas de la producción de una gran variedad de productos a partir de dos recursos naturales únicos.
- Continuo desarrollo de nuevos productos de acuerdo a las necesidades específicas de los distintos clientes.
- Conservadora y sólida posición financiera.

Información adicional: Kelly O'Brien, 56-2-4252074 / kelly.obrien@sqm.com
Isabel Bendeck, 56-2-4252058 / isabel.bendeck@sqm.com
Mark Fones, 56-2-4252485 / mark.fones@sqm.com

Información para la prensa: Fabiola Scianca, 56-2-4252027 / fabiola.scianca@sqm.com

Las expresiones contenidas en este comunicado que tengan relación con las perspectivas o el futuro desempeño económico de la Compañía, ganancias anticipadas, ingresos, gastos u otros ítems financieros, sinergias de costos anticipadas y crecimiento de productos o líneas de negocios, junto a cualquier otra declaración, que no sean hechos históricos, son estimaciones de la Compañía. Estas estimaciones reflejan el mejor juicio de SQM basado en información disponible al momento de la declaración e involucran una cantidad de riesgos, incertidumbres y otros factores que podrían provocar que los resultados finales difieran significativamente de los expuestos en estas declaraciones.

Estado de Resultados				
<i>(en millones de US\$)</i>	Cuarto Trimestre		Acumulado al 31 de diciembre	
	2011	2010	2011	2010
Ingresos	538,9	505,7	2.145,3	1.830,4
Nutrición Vegetal de Especialidad*	174,6	151,2	721,7	603,7
Yodo y Derivados	126,1	74,4	454,5	316,3
Litio y Derivados	51,2	36,5	183,4	150,8
Cloruro de Potasio & Sulfato de Potasio	129,8	171,4	555,7	528,2
Químicos Industriales	26,2	40,2	139,5	149,7
Otros Ingresos	31,1	32,0	90,5	81,8
Costo de Ventas	(266,3)	(293,4)	(1.094,6)	(1.060,5)
Depreciación y amortización	(56,7)	(40,6)	(195,9)	(143,9)
Margen Bruto	215,9	171,6	854,8	626,0
Gastos Administración	(25,0)	(23,4)	(91,8)	(78,8)
Costos Financieros	(9,0)	(8,5)	(39,3)	(35,0)
Ingresos Financieros	5,8	6,4	23,2	12,9
Diferencia de cambio	(6,3)	1,1	(25,3)	(5,8)
Otros	27,3	(17,8)	12,2	(26,0)
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	208,7	129,5	733,8	493,3
Impuesto a la Renta	(47,0)	(21,7)	(179,7)	(106,0)
Resultado antes de interés minoritario	161,7	107,8	554,1	387,3
Interés minoritario	(2,8)	(2,0)	(8,4)	(5,1)
Resultado del ejercicio	158,9	105,8	545,8	382,1
Utilidad por acción (US\$)	0,60	0,40	2,07	1,45

*Incluye otros nutrientes vegetales de especialidad

Balance

<i>(en millones de US\$)</i>	<i>Al 31 de dic. 2011</i>	<i>Al 31 de dic. 2010</i>
Activos corrientes totales	1.956,4	1.695,3
Efectivo y equivalente al efectivo	445,0	524,7
Otros activos financieros corriente	169,3	76,2
Cuentas por Cobrar (1)	529,2	412,1
Existencias	744,4	605,1
Otros	68,6	77,2
Activos no corrientes totales	1.915,2	1.677,6
Otros activos financieros no corrientes	30,5	92,7
Inversiones Empresas Relacionadas	60,7	62,3
Propiedad, planta y equipos	1.755,0	1.454,0
Otros activos no corrientes	68,9	68,7
Total Activos	3.871,6	3.372,8
Pasivos corrientes total	629,3	476,8
Otros pasivos financieros corrientes	161,0	187,6
Otros	468,3	289,3
Total pasivos no corrientes	1.377,9	1.225,2
Otros pasivos financieros no corrientes	1.237,0	1.090,2
Otros	140,9	135,0
Patrimonio antes de interés minoritario	1.812,8	1.622,8
Interés Minoritario	51,5	48,0
Total Patrimonio	1.864,4	1.670,8
Total Pasivos y Patrimonio	3.871,6	3.372,8
Liquidez (2)	3,1	3,6

(1) Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar, corriente + Cuentas por cobrar a EERR, corriente

(2) Activos corrientes / Pasivos corrientes